

# Auto verkoop checklist

Je hebt besloten om je auto te verkopen. Hier volgen een aantal tips en checks die je kunnen helpen om je auto zo goed mogelijk te verkopen.

Voordat je begint:

- Een cabrio verkoop je het beste in het voorjaar en in de zomer. In het najaar en tijdens de winter is er minder vraag naar en zal je waarschijnlijk een minder geld voor je auto krijgen
- Een auto met een kilometerstand van 99.000 kilometer is een stuk aantrekkelijker dan een auto met 101.000 kilometer. Het verschil van 2.000 km kan veel uitmaken; een auto met nog geen ton op de teller is aantrekkelijker dan een auto met meer dan een ton op de teller
- Als je een relatief jonge auto van drie à vijf jaar gaat verkopen, doe dat dan voor het einde van het jaar. Anders lijkt de auto op 1 januari al nog een jaar ouder
- Een goed onderhouden auto levert altijd meer op; zorg dat de onderhoudsboekjes aanwezig en ingevuld zijn
- Hoe meer papieren je van de auto hebt, hoe beter. Dit geeft de koper een goed beeld over de historie van de auto. Denk hierbij aan facturen van onderhoudsbeurten, accessoires etc.
- Zorg dat je auto goed schoon is, zo kan de koper de auto goed bekijken
- Een Finnik Fairpoint is een veilige plek waar je kunt afspreken met een koper

Hoe zet je je auto te koop?

Kijk goed hoe en waar je je auto gaat verkopen. Een echte liefhebbersauto of klassier kun je beter niet op een algemene autowebsite zetten. Ga hiervoor op zoek naar gespecialiseerde websites of fora.

Als je veel vergelijkbare auto's kunt vinden op een website, kijk dan of die van jou er goed uitspringt; dit kan qua kilometerstand, leeftijd, opties, staat van de auto of prijs. Als jouw auto niet op een van deze punten er uitspringt, kijk dan ook eens naar een alternatieve website.

Let op: er zijn veel gratis en betaalde websites waar je je auto te koop kunt aanbieden. Kijk goed welke het beste bij je auto past.

Aan de slag:

Zorg dat je de juiste papieren en informatie hebt om een auto te koop te zetten.

Kenteken:

.....

Kilometerstand:

..... Km

Uitvoering auto:

.....

Onderhoudsboekjes:

Aanwezig

Niet aanwezig

Opties en accessoires:

.....  
.....  
.....  
.....

Tips voor omschrijving van de auto:

- Omschrijf de sterke punten van de auto
- Vermeld waarvoor de auto is gebruikt (woon-werkverkeer, gezinsauto etc)
- Vermeld wanneer je bereikbaar bent

Omschrijving auto:

.....  
.....  
.....  
.....

Tips vraagprijs van de auto:

- Vergelijk de prijzen van vergelijkbare auto's die te koop staan aangeboden (let op, kijk niet alleen naar prijzen van auto's die bij dealers of garages staan).
- Houd rekening met een onderhandelingsmarge van ongeveer 5%. Dalen met de verkoopprijs kan altijd, stijgen is lastiger.
- Bij het aanmaken van een profiel op Finnik kun je een waardebeoordeling opvragen. Gebruik deze prijs tijdens de onderhandeling.
- Controleer het Finnik Autorapport voor meer informatie over jouw auto.
- Als de auto zeer goed is onderhouden dan kun je de prijs wat hoger inschatten. Als de staat van de auto minder is (denk aan lichte gebruiksschade) dan kun je de prijs wat lager inschatten.
- Bij een te grote schade is het soms verstandiger om deze te laten repareren om zo een hogere prijs te krijgen. Vraag hiervoor een offerte op via Finnik Opgeknapt.
- Begin altijd 5% boven de prijs die je voor de auto wilt hebben.
- Laat zien dat het een vraagprijs is, tenzij het echt een vaste prijs is.
- Hoe beter jouw omschrijving van de auto is, hoe meer je er voor kunt krijgen.

Vraagprijs auto: €.....

## Tips foto's:

- Zorg voor een rustige achtergrond zonder andere auto's of mensen
- Zorg ervoor dat je auto goed schoon is
- Maak zo veel mogelijk foto's
- Fotografeer in de schaduw, hierdoor zie je de echte kleur beter
- Fotografeer met het licht achter je, of op een bewolkte dag
- Zet de auto er in zijn geheel op en belicht ook de interessante details
- Fotografeer de auto ook schuin van voren, dit geeft het beste weer hoe de auto eruit ziet.
- Fotografeer de kilometerstand
- Fotografeer indien aanwezig het onderhoudsboekje opengeslagen met de sleutels erbij (inclusief de reservesleutels)

Foto's gemaakt:

Aantal foto's: .....

## Contact:

- Geef een telefoonnummer waarop je goed bereikbaar bent
- Geef een e-mailadres waarop je goed bereikbaar bent en die je regelmatig checkt

## Proefrijden:

- Bij het proefrijden is het verstandig om zelf mee te gaan. Vraag aan de koper of je zijn rijbewijs mag zien. Let er dan op of deze niet is verlopen en of hij echt is
- Controleer je eigen verzekering om te zien waarvoor je precies gedekt bent

## Betalen:

- Maak duidelijke afspraken over de prijs om misverstanden te voorkomen
- Als iemand met contant geld betaalt, controleer dan of het om echt geld gaat
- Als iemand het geld wil overboeken, zorg dan dat je je IBAN nummer geeft
- Vraag eventueel om een aanbetaling
- Kijk ook eens bij Finnik Veilig Betaald